

第1回 \ 現役社員だからこそお伝えできる/ 「今の楽天市場で売れるノウハウ」

新しい生活様式が求められ、様々な業種において、働き方や経営環境の見直し、経営力の強化が急務になっております。そこで今回は、需要がより一層高まっている EC サイト・ネットショップについて、現役の楽天社員の 高見先生をお招きし、セミナーを開催いたします。自社商品・製品の宣伝が難しくモノが売れない中で、ネットで販路を拡大する事は非常に重要となっております。また本セミナーでは、ネットショップが初めての方でも分かりやすく解説いたします。皆様のご参加をお待ちしております。

《日 時》

令和3年12月3日(金)
19:00~21:00

《会 場》 加西商工会議所 会議室

《会場定員》 20名
※定員を超えますと、Zoom参加となります。

《WEB講習》

会場参加できない方は、パソコン、タブレット、スマートフォン等から、Zoomを使ってオンラインでもご参加できます。(通信環境を確認致します)

《受講料》 無料

《協 賛》 加西商工会議所

《研修内容》

1. 楽天市場の概要
2. 出店プラン
3. 売上の法則 (アクセス×転換×客単価)
4. ジャンル別施策～マーケットの把握
5. PR&NR 別施策
6. 成功事例

《申込方法》

下記申込書に必要事項をご記入の上、FAXでお申込み下さい。

《問い合わせ・申し込み先》

加西商工会議所 担当：圓井
TEL：0790-42-0416
FAX：0790-43-1123

《講師紹介》



楽天株式会社
高見 勇輝 氏

プロフィール

2014年 カリフォルニア大学留学
2016年 TOEIC 920点獲得
2017年 甲南大学 経営学部卒業
2017年 楽天グループ株式会社 新卒入社
楽天市場事業部 フード&ドリンク事業部
EC コンサルタント配属
2017年 新卒研修 新人賞受賞
2019年 Marketplace Business Award April 2019 楽天市場賞
2020年 Marketplace Business Award November 2020 楽天市場賞
2021年 Rakuten Award October 2021 楽天賞
現在～ EC コンサルタント

楽天市場などの EC サイトは、現代の生活にはもはや無くてはならない存在となっています。

楽天市場の出店店舗向けイベント「楽天新春カンファレンス 2021」の講演に登壇した楽天・社長三木谷は、「2020年の楽天市場における流通総額が3兆円を超えた」ことに言及し、さらに今後も“2年間で1兆円の上乗せ”などの急成長を続け、2030年頃に10兆円の舞台を目指すことを内外に宣言しております。楽天市場で売り上げを上位の店舗さんは、ほとんどが地方の中小企業さんです。地方から発信できる店舗さんのお手伝いや悩み相談をさせていただき、皆様の背中を後押しできるお話をさせていただきます。現役だからこそ言える今の楽天市場で売れるノウハウをお話しできればとか考えております。是非お聞き頂ければ幸いです。

今の楽天市場で売れるノウハウ 講習会参加申込書

FAX：0790-43-1123

加西商工会議所 中小企業相談所 圓井 行

会 社 名		参加者氏名	参加者氏名
T E L			
F A X		個別相談： 希望する 希望しない ○で囲んでください	
ご参加方法を○で ご記入ください	①Zoomで参加 ②会場で参加	相談内容：	

個人情報保護に関する法律により、ご記入頂いた情報は、商工会議所からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、事業記録作成のために利用することがあります。